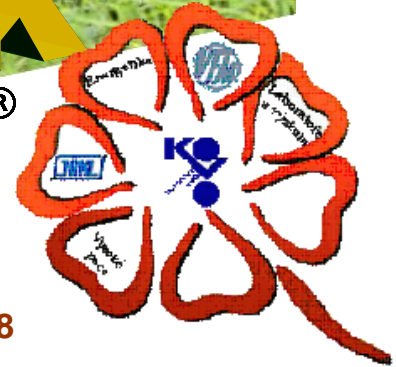




# PORKOVÁK



Ročník XI. číslo zvl. 1 datum vydání 22. 10. 2018

## PRVNÍ JEDNÁNÍ S POTENCIONÁLNÍM KUPCEM

Konalo se v pátek v 19. října za účasti předsedů základních organizací, vrcholového vedení Liberty Steel Jona Boltona (generální ředitel) a personálního ředitele Grahama Taylora.

Vedení Liberty jednání považovalo za úvodní představovací, ale odbory upozornily na to, že zaměstnanci, které zastupujeme po termínech prodloužení a režimu utajování očekávají, že jim sdělíme, zda zájemce splňuje kritéria Evropské komise, tj. aby byla společnost dlouhodobě provozuschopná, konkurenceschopná, aby byla zachována zaměstnanost, kolektivní smlouva a benefity. Jednání je tudíž pro nás stěžejní a hodně důležité.

Podali jsme mnoho otázek:

**1. Strategie, investice udržitelnost** – nejdůležitější téma a základní kritérium EK (musí být dlouhodobě provozovatelná, udržitelná a aby byla konkurenční vůči ArcelorMittal a ostatním firmám)

- Jaká je strategie Liberty Hous pro Ostravu?
- V jakém objemu plánujete huť provozovat?
- Co přesně najdeme v kupní smlouvě, jsou zde nějaké záruky ohledně investic? Jak se vypořádáte se zastaralým zařízením ocelárny?
- Jaké investice máte naplánovány v oblasti finální výroby? Jsou součástí závazků z kupní smlouvy?
- Jaká bude dividendová politika skupiny Liberty ve vztahu k Ostravě? Jak vysoký podíl hospodářského výsledku bude reinvestován od firmy?
- Můžete se zavázat, že obnovovací investice budou vždy minimálně na úrovni odpisů?
- Hodláte nějak měnit objemy výroby Ostravy v primární či finální výrobě? Zavazujete se v kupní smlouvě k nesnižování kapacity?
- Bude skupina Liberty kupovat veškeré CO2 povolenky, které naše huť vlastní? Pokud ne, jak chcete zajistit budoucnost po roce 2020?

**2. Energetika** – souvisí s dlouhodobou udržitelností a nezávislým fungováním

- Pokud nebudete kupovat Energetiku jak si představujete dlouhodobě provozovat huť bez tohoto klíčového zařízení?
- V případě že se dodávky médií budou řídit stávající smlouvou, jak chcete splnit podmínku EK o provozování nezávisle na skupině AM, když skupina LH nebude mít vliv na ceny médií a bude je určovat skupina AM v systému COST+
- Co budete dělat, pokud se AM jednostranně rozhodne zvýšit náklady na provoz energetiky? V současné chvíli, pokud víme, může dojít i k umělému navyšování nákladů např. nákupem předražených vstupů, neekonomické využívání technologií, a vaše firma na to nebude mít žádný vliv.

**3. Financování transakce:**

- Víme, že firma agresivně nakupuje v Indii a nyní i v Evropě, jak bude celá transakce financována, z jakého zdroje budou prostředky pocházet? Budete si brát úvěr?
- V jaké výši bude, a k tíži jakého subjektu půjdou náklady související s úvěrem (úroky, poplatky za bankovní garance). Můžete tady potvrdit, že firma Liberty neučiní kroky směřující k tomu, aby splácení úvěru nebo náklady spojené s úvěrem nebyly přesunuty na naši jednotku?

#### 4. Prodej hotových výrobků

Jakým způsobem bude Liberty zajišťovat prodej ostravských výrobků? Od GŘ víme, že část výrobků si již prodáváme sami a část přes AM. Kdy přestaneme prodávat výrobky přes AM? Obáváme, se že i nadále bude AM ovlivňovat naši obchodní politiku, což je v rozporu s požadavky EK.

#### 5. Zaměstnanci:

- Požadujeme garance zaměstnanosti na současném stavu po dobu minimálně 5 let. Můžete nám tady garantovat, že tento požadavek splníte
- Jaké má Liberty záměry v oblasti kolektivního vyjednávání, vývoje mezd, benefitů apod.
- Uvědomujete si, že situace na pracovním trhu v ČR je kritická a že firma bude i do budoucna potřebovat nové zaměstnance, aby mohla proběhnout mezigenerační obměna? Proto chceme upozornit, že je nutné být na trhu konkurenceschopný ve mzdách i benefitech, což otevřeně sdělujeme a budeme vyžadovat.
- Jaké plánujete personální změny v managementu firmy?

Řadu dalších otázek jsme předali písemně s tím, že odpovědi očekáváme do 24. října.

Na prvním jednání jsme dostali zatím tyto odpovědi:

- Proces sleduje a řídí EK a AM, v současné době čekáme na schválení EK, toto by mělo proběhnout v následujících 4-5 týdnech a celou transakci bychom měli na začátku roku rádi hotovou
- V Liberty neexistuje žádná velká centrální organizace, podniky jsou autonomní; každý podnik má svého GŘ a podnik si může ze svých prostředků financovat svou budoucnost, jde o to, že se dohodneme na nějakém plánu a podnik funguje tak, aby plnil plán, který je domluvený s vedením
- Současný plán je 2,4 mil. tun/rok, takže toto počítáme jako minimum, podporujeme současný investiční plán připravený GŘ AMO Ashokem Patilem
- Podniky společnosti Liberty House fungují nezávisle a jsou dva způsoby investic- reinvestice keše, na který si vyděláte nebo hledáte způsoby pokrytí z externích zdrojů
- Snažíme se získat peníze na nákup podniků zařazených do balíčku, AM a EK musí být přesvědčená, že jsme schopni sehnat peníze na nákup dohromady, probíhá velká analýza a šetření, zda jsme schopni to splnit
- Financování koupě, budou nějaké náklady v této chvíli je platíte, ale AMO má nyní manažerské náklady, poplatky na centrálu a o tyto náklady se vám sníží náklady, ty nemáme, samozřejmě jsou náklady, že provozujete podnik, které si budete muset hradit. Nákup by neměl zatěžovat naši firmu? Ne to platíme my, ale jakmile ten podnik budeme vlastnit, pak to budete platit vy
- Jakým způsobem bude Liberty zajišťovat prodej ostravských výrobků? Přečasně smlouvy jsme vyjednali, kdy budeme dostávat podporu AM. Nevíme, jak dlouho to bude, ale může to být až 3 roky a může se to obnovovat.
- My budeme navázáni celou dobu na AM? Takže co se týče prodejní části je to 12 měsíců a můžeme si to prodlužovat i dále. To je v souladu s podmínkami EK? My nejsme schopni si to zajistit dříve, musíme si vycvičit vlastní lidi, vybudovat svoje vlastní cestičky k zákazníkům, EK tohle bude muset schválit a uznat, že budeme potřebovat jakési přechodné období, abychom mohli fungovat i nadále.
- Víme, že máme dostatek povolenek, které jsou součástí balíčku. Nám nabídli jen povolenky na tento provoz do roku 2020.
- Tameh nyní koupit nechceme, přivezeme si specialisty a budeme analyzovat výhodnost koupě Tamehu. Zatím budeme nakupovat energie od AM.
- V listopadu je ohlášena další návštěva majitele p. Gupta

Doporučujeme si přečíst informace i na těchto odkazech: článek ve Financial

Times: <https://www.ft.com/content/e526d9fe-d222-11e8-a9f2-7574db66bcd5>

Článek potvrzuje, že Liberty má vážné potíže s financováním svých akvizic, shání všemožně peníze na hliníkárnou ve Francii, kde podepsala odkup v lednu, ale dosud nezaplatila a prokazatelně jí chybí třetina ze slíbených 500 mil. Eur. Analytici poukazují na to, že na bankovní financování nespĺňuje potřebnou důvěryhodnost a s mimobankovním financováním má také problémy. Analytici se podivují nad tím, jak se v takovýchto problémech může pouštět do dalšího velkého obchodu v Evropě.

Zůstane huť bez proudu? Ústup Mittalu z Ostravy připomíná taktiku spálené země

Zdroj: [https://ekonomika.idnes.cz/arcelormittal-ostava-hut-ocel-prodej-dhj-ekonomika.aspx?c=A181019\\_433676\\_ekonomika\\_mato](https://ekonomika.idnes.cz/arcelormittal-ostava-hut-ocel-prodej-dhj-ekonomika.aspx?c=A181019_433676_ekonomika_mato)

**Sledujte i další mimořádné číslo Porkovák.** Připravujeme k podání námítky na Evropskou komisi k zpochybnění tohoto potencionálního kupce.

Mgr. Bc. Sobolová Alena, MBA ZO Energetika  
595 686 141 mobil 774 101 642 [alena.sobolova@arcelormittal.com](mailto:alena.sobolova@arcelormittal.com)  
Verner David ZO Laboratoře a Výzkum  
595 684 034 mobil 724 937 020 [david.verner@arcelormittal.com](mailto:david.verner@arcelormittal.com)  
Borůvka Pavel ZO Vysoké pecce  
595 686 254 mobil 724 365 533 [pavel.boruvka@arcelormittal.com](mailto:pavel.boruvka@arcelormittal.com)

## PORKOVÁK

Rada odborů OS KOVO ArcelorMittal Česká republika  
ul. Vratimovská 689, 707 02, Ostrava - Kunčice,  
tel. 59 568 4231,  
E-mail: [vspor01.ostrava@mittalsteel.com](mailto:vspor01.ostrava@mittalsteel.com)